



A Petőfi Népe melléklete
XX. évfolyam, 5. szám
2026. május 30.

GAZDASÁGI ablak

A BÁCS-KISKUN VÁRMEGYEI KERESKEDELMI ÉS IPARKAMARA KIADVÁNYA

BKMKIK-képviseltek:

► 6500 Baja,
Kossuth Lajos u. 2-4.
Tel./fax: 79/520-400
e-mail: bkmkikbaja@t-online.hu

► 6300 Kalocsa,
Búzapiac tér 10.
Tel./fax: 78/566-220
e-mail: bkmkikkalocsa@t-online.hu

► 6400 Kiskunhalas,
Szilády Áron u. 31.
Tel./fax: 77/528-896
e-mail: bkmkikhalas@t-online.hu

A jövő szakembereit ünnepelték

KECSKEMÉT *Dobogós diákokat és friss mestereket köszöntöttek az iparkamarai ünnepségen*

A Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara számára kiemelten fontos a szakképzés, tagjai között is számos vállalkozás működik duális szakképzőhelyként is. A kamara kecskeméti székházában május közepén nagyszabású ünnepségen köszöntöttek azon duális képzésben tanuló tehetségeket, akik a 2025/2026-os tanévben az SZKTV/OSZTV országos versenyen dobogós helyezéseket értek el. Az ünnepségen öt fodrászmester avatása is megtörtént.

SEBESTYÉN HAJNALKA

A rendezvény elején Gaál József, a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara elnöke mondott köszöntőt.

A szakképzés a kamara egyik legfontosabb tevékenysége. Ma egy vállalkozásnak a legfontosabb elemei: a kutatás és a szakemberek. Pénzért meg lehet vásárolni mindenféle technológiát, a piacon ma már szinte minden elérhető, de olyan munkatársakat, akik ezt jól tudják kezelni, és lojálisak, hajlandóak tanulni, kreatívak, és az adott vállalkozás érdekében picit adnak magukból is, meg kell becsülni. Nem könnyű megtalálni és megtartani az ilyen munkatársakat. Azok a diákok, akiket most köszöntünk, bizonyítottan a szakmájuk legjobbjai, kiváló munkatársakká válhatnak. Hosszú utat tettek meg, keményen tanultak és dolgoztak, hogy ilyen rangos eredményt érjenek el. Ahogyan Kecskemét szülötte, Katona József mondta: becsület és dicsőség az érdemesnek! – hangsúlyozta Gaál József elnök.

A köszöntőt díjtadás követte. A Magyar Kereskedelmi és Iparkamara 2026-ban is kiírta



Gaál József, a vármegyei kamara elnöke mondott köszöntőt

Az Év Duális Képzőhelye szakképzési díj pályázatát. A közép- és felsőoktatás kategóriájában nyújtott kiemelkedő szakmai tevékenységéért elismeréseként oklevélben részesült a KÉSZ Hotel és Konferencia Menedzsment Kft. Az elismerő oklevelet, Gaál Józseftől, a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara elnökétől, valamint Slonszki Attilától, a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara kereskedelmi alelnökétől, Szép Imre étteremvezető vette át.

Az ünnepség része volt a fodrászmester-avató ceremónia. Ezúttal öt fodrász szakember tett sikeresen tanúbizonyságot magas szintű szakmai tudásáról mesteri vizsga keretében, mely a szakmai fejlődés jelentős mérési, értékelési és minősítési szintjét hivatott képviselni. A mesteri vizsga célja, hogy a szakemberek számára biztosítsa a szakmai fejlődés és az egzisztenciális pályamodell, karrier kialakításának lehetőségét, valamint a tanulóképzéshez és vállalkozásvezetéshez szükséges ismeretek elsajátítását.

Az öt fodrász – Átrok Szilvia Mónika, Mecsnóbel Tamás, Nagy Zita Andrea, Szilágyi-Pék Eszter és Szörfi Lászlóné – a mesterleveleiket, szakmájuk diplomáját Gaál József kamarai elnöktől és Szladek Máriától, a szakma mesteri vizsga-bizottságának elnökétől vehette át.

Az ünnepség végén a Szakma Sztár Fesztivál, azaz a Szakma Kiváló Tanulója Verseny (SZKTV) döntőjének dobogósait és tanárait Gaál József, vármegyei elnök és Kurdi Viktor, a kamara általános alelnöke köszöntötte, és pénzjutalmat adott át számukra. A „Tanulj szakmát és legyél Te a szakmád sztárja!” mottó jegyében a Szakma Sztár Fesztiválra Bács-Kiskun vármegyéből kilenc versenyző jutott be, akik közül heten dobogós helyezést értek el. Plusz egy vármegyei tanuló szintén a dobogó tetejére állhatott fel, budapesti iskolában tanult, de a duális képzőhelye Bács-Kiskunban van. Az országos döntőn több mint 50 szakmában, közel kétszáz diák mérte össze a tudását.

A köszöntők után az egyik első helyezett tanuló, Kiliti Bálintot és képzőhelye, az apostagi Saci és Maci Bt. ügyvezetőjét, Tóth Sándort arra kértük, osszák meg tapasztalataikat a duális képzésről. Tóth Sándor elmondta: már 35 éve foglalkoznak tanulók oktatásával, és mindig nagy öröm számukra, ha egy-egy fiatallal sikerül a szakmát megismertetni és megszerettetni. Bálint már a második tanuló, aki eljutott a szakmai versenyig, de neki ezúttal a dobogó legfelső fokát sikerült elérnie.

A Solton élő Kiliti Bálint alternatív járműhajtási technikus szakmát tanult, és nyerte meg a versenyt. A fiatal tehetség tudatosan választotta ezt a szakmát. Úgy véli, ez az autózás jelene és jövője. Mindegyik érdekelték a járművek, szeretne volna, ha naprakész tudással bír e téren mindenben. Első körben alapszakmaként autószerelőként végzett, további tanulmányait is ezen a szakirányon folytatta. A jövőjét is az autópárhuzon képzele el, hamarosan már a Saci és Maci Bt. munkatársa lesz. Tóth Sándor hozzátette: nagyon sok változáson ment keresztül a szakképzési rendszer. Amikor még ő volt tanuló, csak



Öt fodrász tett sikeres mestervizsgát

autószerelőszakma létezett, később kezdett kettéválni, autóvilla-mosságra és autószerelésre, de ez már a múlt. Ma már elektromosság nélkül nincs autójavítás, és ez a jövőben csak fokozódik. Az autójavítással kapcsolatos szakmák szerencsére egyre vonzóbbak a fiatalok körében, van utánpótlás.

A díjazottak

- **ALMÁSI LÓRÁNT JÁNOS** – 1. helyezés – járműkarosszéria-előkészítő, felületbevonó – Kecskeméti SZC Gáspár András Technikum, Mercedes-Benz Manufacturing Hungary Kft. Felkészítő: Aros Károly – Szabó Norbert.
- **KIS DOMINIK** – 1. helyezés – informatikai rendszer- és alkalmazás-üzemeltető technikus – Kiskunfélegyházi Szent Benedek PG Két Tanítási Nyelvű Technikum és Kollégium, Kiskunfélegyházi Szent Benedek PG Két Tanítási Nyelvű Technikum és Kollégium. Felkészítő: Kiss Gábor István – Pásztor Zoltán Albert.
- **SZABADI RÓBERT** – 3. helyezés – gépjármű-mechatronikus (szerviz szakmairány) – Kiskunhalasi SZC Vári Szabó István Technikum, Szakképző Iskola és Kollégium, KB Autoteam Kft., Felkészítő: Csordás Zoltán.

um. Felkészítő: Sziájtó Sándor – Kurucz Bence.

• **MÉSZÁROS DÁVID** – 1. helyezés – kőműves – Kiskunhalasi SZC Vári Szabó István Technikum, Szakképző Iskola és Kollégium, Merkbau Zrt. Felkészítő: Szabadi József.

• **TURKEVEI-NAGY MÁTÉ** – 1. helyezés – központifűtés- és gázhálózatrendszer-szerelő – Kecskeméti SZC Gáspár András Technikum, Emán-Komfort Kft. Felkészítő: Terjéki József, Bozóradi Emánuel.

• **KILITI BÁLINT** – 1. helyezés – alternatív járműhajtási technikus – Budapesti Gépészeti SZC Fáy András Technikum, Saci és Maci Bt. (Apostag). Felkészítő: Tóth Sándor.

• **ÁRVA ISTVÁN GERGŐ** – 2. helyezés – CNC-programozó – Kecskeméti SZC Kandó Kálmán Technikum, MAG Hungary Kft. Felkészítő: Borsondi István – Nagy Tamás.

• **FÜLÖP MIKLÓS JÁNOS** – 3. helyezés – szoftverfejlesztő és -tesztelő – Kiskunfélegyházi Szent Benedek PG Két Tanítási Nyelvű Technikum és Kollégium, Kiskunfélegyházi Szent Benedek PG Két Tanítási Nyelvű Technikum és Kollégium. Felkészítő: Kiss Gábor István – Pásztor Zoltán Albert.

• **SZABADI RÓBERT** – 3. helyezés – gépjármű-mechatronikus (szerviz szakmairány) – Kiskunhalasi SZC Vári Szabó István Technikum, Szakképző Iskola és Kollégium, KB Autoteam Kft., Felkészítő: Csordás Zoltán.

A stresszkezelés ma már a siker egyik kulcsa

BAJA *A vármegyei iparkamara workshopján gyakorlati módszereket is mutattak*

A folyamatos rohanás, a munkahelyi nyomás és a mindennapi problémák egyre több ember életére nyomják rá a bélyegüket. A stresszkezelés a munkaerőpiacra és a hétköznapokra egyaránt hasznos.

A Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara bajai képviselőjén májusban a Siker vagy pánik című rendezvényen a vállalkozók a stresszkezelésről hallhattak előadást. A gyakorlati elemekből is álló rendezvényen az előadók többek között arról beszéltek, hogyan lehet tudatosan reagálni a feszültséggel járó helyzetekre, milyen technikákkal lehetünk kiegyensúlyozottab-

bak. Szücsné Tóth Zsuzsanna, közgazdász, coach és mentálhigiénés szakember szerint a mai világban rengeteg inger ér bennünket, ami könnyen fokozhatja a feszültséget. Gyakran egészen egyszerű technikákkal is csökkenthető a stressz, például légzéstechnikával.

A lassabb kilégzés rögtön megnyugtatja a szervezetet. Ennek több formája létezik. Van, aki elképzeleli, hogyan kifújja a stresszt és belélegzi a nyugalmat, mások az úgynevezett dobozlégzést alkalmazzák, amikor négy ütemre beszívják a levegőt, négyig bent tartják, majd ugyanilyen lassan kifújják – fogalmazott a szakember.



A workshop résztvevői gyakorlati módszereket is kipróbálhattak

A másik előadó, dr. Keresztes Krisztina közgazdász, munkahelyi mentálhigiénés szakértő hozzátette: sok esetben a rutin is segíthet abban, hogy idővel magabiztosabban kezeljük a korábban stresszesnek érzett helyzeteket. Kutatások is bizonyítják, sokszor nem azok az emberek elégedettebbek, akik stresszmentes környezetben élnek, hanem azok, akiknél a stressz olyan dologhoz kapcsolódik, ami értéket teremt, s bár feszültséggel jár, de közben fejlődést és sikerélményt is hozhat. Mindez hosszú távon erősítheti az önbizalmat és a belső motivációt.

Györökné Mészáros Eszter, a kamara bajai képviselő-

vezetője szerint az ingyenes workshopok a mindennapokban is hasznosítható tudást nyújtanak a vállalkozóknak.

Az a cél, hogy az elhangzó információkat és tanácsokat a résztvevők megfogadják, és profitáljanak belőlük, illetve hogy a személyes jelenlét révén a kapcsolati hálójukat is bővítsék. Baján a következő hónapokban a vendéglátásban és az építőiparban dolgozók számára majd hasonló rendezvényekkel – mondta a képviselővezető.

A rendezvény az NGM_SZERZ/430-3/2025 számú projekt keretében valósult meg.

HÍRSÁV

BŐVÍT AZ ABB

KECSKEMÉT Több mint ötmilliárd forintos beruházással bővíti kecskeméti gyártóegységének kapacitását az ABB globális technológiai vállalat. A fejlesztés célja a középfrekvenciájú kábelszerelvények gyártásának növelése és az európai villamosenergia-hálózatok korszerűsítésének támogatása. A kecskeméti fejlesztés során új gépeket, fröccsöntőberendezéseket, robotikai megoldásokat és további gyártósorokat telepítenek.

ÚJ LEHETŐSÉGEK

BAJA A korábbi fejlesztéseknek köszönhetően a bajai kikötő ma már olyan logisztikai feladatok ellátására is alkalmas, amelyekre korábban nem volt lehetőség. Az év végén kihelyezett speciális emelőberendezés akár 200 tonnányi tömeget is meg tud mozgatni, ennek jóvoltából a BYD-autógyár nagy tömegű ipari alkatrészeinek és gépsorainak rakodása is megoldhatóvá vált.

DUTRÁK TALÁLKOZÓJA

KISKÖRÖS Több mint száz ikonikus Dutra traktor gyűjt össze az ország minden pontjáról és külföldről a pünkösdi hétvégén Kiskörösen, ahol a gépgyártás aranykora és a „magyar acél” legendája ismét életre kelt. A kiskörösi XIV. Nemzetközi Dutra Találkozó három napon át idézte meg a magyar ipartörténet egyik legkülönlegesebb korszakát. A Dutra traktorok gyártása az 1950-es években indult el, már akkor világszínvonalú volt, megelőzve korát.

A LEGJOBB BOROK

BACS-KISKUN Az idei Bács-Kiskun vármegye bora versenyen a zsűri döntése alapján a legjobb fehérbor a Vass Borászat Generosa tétele lett, rozékategóriában szintén a Vass Borászat Kékfrankos Rozéja. A vörösborok között a Szemerey Pince Incognito Prémium Cuvée bora nyert, a Vármegye Pezsgője 2026 elismerést a Frittmann Testvérek Gold pezsgője kapta. A Bács-Kiskun Vármegye Feltörekvő Borásza 2026 címet Kószó Gábor, a Kószó Szőlőbirtok borásza érdemelte ki.

Mesterséges segítség

KECSKEMÉT Az AI használatának előnyeit és veszélyeit is bemutatták



Venk László, a FlowFactory (Pontit Kft.) tulajdonosa a mesterséges intelligencia hatékony üzleti felhasználását is bemutatta

A Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara kiskunhalasi képviselete májusban az érdeklődő vállalkozóknak a mesterséges intelligencia témakörében tartott kétnapos workshopot. Venk László, a FlowFactory (Pontit Kft.) tulajdonosa nem csupán a mesterséges intelligencia hatékony üzleti felhasználását, hanem a vállalati folyamatokban való gondolkodást, a folyamatautomatizálást is bemutatta, gyakorlati példákon keresztül.

SEBESTYÉN HAJNALKA

A kétnapos workshop célja az volt, hogy a vállalkozások konkrét, azonnal alkalmazható tudást szerezzenek, amelynek segítségével tudatosabban és hatékonyabban építhetik be a mesterséges intelligenciát saját vállalkozásuk működésébe.

Az első nap átfogó képet kapott arról, hogy miért nem elegendő önmagában a mesterséges intelligencia (AI) használata. Az AI valódi értéke abban rejlik, hogy képes támogatni és optimalizálni a meglévő üzleti folyamatokat, ezáltal csökkentve a munkaterhelést és növelve a hatékonyságot. A résztvevők megismerkedtek a feladatok és folyamatok közötti alapvető különbségekkel is, amely kulcsfontosságú a sikeres automatizálás megértéséhez.

A workshop második napja az AI használatának gyakorlati oldalát erősítette. Arra kértük Venk Lászlót, hogy foglalja össze a szakmai program üzenetét.

– A mesterséges intelligenciával való hatékony közös munka beépítése egy vállalkozás életébe hosszú folyamat. A workshopnak éppen az az egyik célja az ismeretanyag átadása mellett, hogy a vállalkozóknál egy új szemléletmód jöjjön létre, melynek része, hogy megtanulják, hogyan kell jól használni a mesterséges intelligenciát. Nagyon sok veszélye, kockázata van, erre is kitér a szakmai program. Fontos, hogy beszéljünk arról, hogyan lehet a gyakorlatban csökkenteni, illetve hogyan lehet praktikus igénybe venni ezeket az eszközöket – mondta Venk László, majd további részleteket is megosztott.

– A mesterséges intelligencia számos területen tud segítséget nyújtani. Például a pénzügyi folyamatok terén. Rengeteg idő és emberi munka elmegy a számlázás, iktatás, számlajóváhagyás, adatok gyűjtése során, ezeket lehet automatizálni. Szintén nagyon sokat tud segíteni az AI a marketingben, hiszen a tartalomgyártáshoz rengeteg energia, rengeteg idő szükséges, de tulajdonképpen majdnem mindegyik olyan folyamat, ahol ismétlődő, szabályalapú feladatok vannak, annál pedig igénybe lehet venni a mesterséges intelligencia segítségét. Ami még

nagyon fontos: valamennyi automatizált folyamatot össze lehet hangolni. Egymásra építhetők, s ezzel akár az egész cég működését át lehet alakítani, hatékonyabbá lehet tenni – hangsúlyozta a szakember.

A workshopnak az is egy nagyon fontos üzenete, hogy nem kell amiatt aggódniuk a dolgozóknak, hogy az AI miatt elvesztik az állásukat.

– Ez egy általános félelem, de nem ezt mutatja a gyakorlat. Saját tapasztalatom szerint úgyfelelménél, ahol automatizálják a folyamatokat, az érintett kollégák felszabadulnak az ismétlődő monoton munka alól, és értékesebb dolgot tudnak végezni, amitől növekszik a cég – tette hozzá Venk László, aki elmondta, cége nem szoftveres programot kínál, hanem egy olyan csomagot, amelyben a céges területeket összehangolják. A kollégák ugyanúgy dolgoznak, csak a háttérben van egy hatékony segítségük.

– A cégek ma már nyitottak a mesterséges intelligencia bevonására, a problémát inkább abban látom, hogy szeretnék átugrani a lépcsőfokokat. Azt akarják, hogy minden azonnal működjön, de azért ennek vannak biztonsági, kockázati tényezői is, amelyekre oda kell figyelni, meg kell tanulni. Csak így lehet hatékony, megbízható és biztonságos segítség. Az összetett folyamatok megfelelő összehangolása – a cég nagyságától, profiljától függően – lehet egy-két

hét, de akár két-három hónap is. A másik fontos dolog, hogy az AI-ra ne gondolkodás nélkül bizzanak rá mindent, inkább asszisztensnek tekintésük, és ellenőrizték a munkáját – összegezte tapasztalatait Venk László.

A kamara kiskunhalasi képviseletének vezetője, dr. Vas Edit a program kapcsán elmondta: a vállalkozók részéről mindig nagy az érdeklődés a mesterséges intelligenciával kapcsolatos témák iránt. Korábban már megismerhették a különböző AI-modelleket, és azt, hogy milyen feladatra lehet használni. A mostani fórum ennek egy továbbfejlesztett változata volt, amely segítséget nyújtott abban, milyen folyamatokat lehet a mesterséges intelligenciával kezelni, automatizálni.

A kiskunhalasi kamarai képviselet összel további szakmai előadásokkal készül. A térségben sok az építőipari vállalkozás, számukra szeretnének hasznos témát hozni, illetve az év végi marketingkampányok is fókuszba kerülnek.

A mesterséges intelligencia workshopot május végén a kamara kalocsai képviseletén is megtartották a térség vállalkozói számára.

A rendezvény a Vállalkozásfejlesztési Program része, amely a Nemzetgazdasági Minisztérium NGM_SZERZ/430-3/2025. sz. projektjének támogatásából valósult meg.

Az egyéni vállalkozók örökösire is komoly teher szakadhat

Az egyéni vállalkozó (e. v.) halála, az e. v. megszűnése jelentős adózási következményekkel járhat, különösen akkor, ha az egyéni vállalkozás nagy értékű készletekkel és vállalkozási célú ingatlanokkal rendelkezik – hívja fel a Gazdasági Ablak olvasóinak figyelmét dr. Csonka Péter közjegyző.

Ha az egyéni vállalkozó meghal, és az örökös nem folytatja a vállalkozást, az e. v. fősabály szerint megszűnik, de ez nem eredményezi azt, hogy a vállalkozásban nyilvántartott ingatlan nettó értéke után személyi jövedelemadót kellene fizetni. Ennek oka, hogy az ingatlan nem kerül értékesítésre, hanem öröklés útján kerül át az örökösökhöz, tehát nincs realizált vállalkozói bevétel. Ugyanakkor, ha az ingatlanhoz korábban áfalevonás kapcsolódott, az e. v. megszűnésekor felmerülhet áfakorrekció vagy saját célú kivonás miatti áfaffizetési kötelezettség.

A készletek adózása ettől gyökeresen eltér. Mivel a készletek beszerzési költségét az egyéni vállalkozó korábban jellemzően már költségként elszámolta, a vállalkozás megszűnésekor a megmaradó készlet értékét az adórendszer nem hagyja véglegesen adómentesen kivonni. Ha az örökös nem folytatja az e. v.-t, a megszűnéskor a készlet értéke vállalkozói bevételként jelenhet meg, amely után vállalkozói sja és vállalkozói osztalékalap szerinti adó mérülhet fel. Egy nagy készletű vállalkozásnál ez akár több tízmillió forintos adóterhet is eredményezhet, amely az örökös utolsó adóévéhez kapcsolódik, és hagyatéki tartozásként a hagyatékos terhére rendezendő. Lényeges különbség, hogy ha az örökös folytatja az egyéni vállalkozást, akkor a vállalkozást a jog folytonosnak tekinti, így a megszűnési készletadóztatás tipikusan nem következik be. A készlet nem kerül ki véglegesen a vállalkozási körből, hanem a normál üzletmenet során, fokozatosan realizálódik az értékesítéssel. Ez a gyakorlatban az egyik legfontosabb hagyatéki tervezési eszköz nagy készletű e. v.-k esetén.

A lábápolás jóval több, mint szépségápolás

KECSKEMÉT Szakemberek és orvosok közösen keresték a hatékony együttműködés útjait

Ma már a hazai szakemberek is a legfelsőbb fokon végezhetik a speciális lábápoló szolgáltatást. Ettől a tavasztól már oktatják a podológját, amely a speciális lábápoló munkája és az orvosi kezelés között áll. A podológus egy olyan magasan képzett szakember, aki a speciális lábápoló hatáskörén túlmutató, de még a nem sebészeti beavatkozást igénylő láb- és körömproblémákat kezel. Ennek részleteit májusban vármegyéni szakemberei, vállalkozói is megismerhették.

A Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara kecskeméti székházában májusban rendezték meg az Országos Pe-



A podológia hazai lehetőségeiről is szó esett

dikűrös Szakmai Kollégium szakmai napját, amely egyben a Mesterek Akadémiájának 2026. évi továbbképzése is volt. A rangos szakmai rendezvényen több fontos területet jártak körbe, többek között a podológia, podiátria, speciális lábápolási feladatok, kezelések és együttműködés, szakmai felelősségbiztosítások, joggyakorlatok a szakorvosokkal való közös munkában, technológiai újdonságok kerültek fókuszba. A rendezvény fő szervezője Bakos Aranka speciális lábápolómester, sportpodológus, INFA Platinum nemzetközi oktatómester foglalta össze az esemény jelentőségét.

– A mai napnak a legfontosabb témája a lábápolók életpá-

lyája. Hosszú út áll mögöttünk. Jelen pillanatban az iskolarendszerben egy európai képesítés-keretrendszer szerint ötös szintre került a szakmának az elhelyezése. A legfontosabb, hogy bekerült a szakma megnevezésébe a speciális lábápoló. 2010 óta foglalkozom a podológusszakmának a hazai megvalósításával. Most újabb mérföldkőhöz érkeztünk – mondta a szakember, utalva arra, hogy már oktatják a podológját.

A szakmai napon a podológiát, annak képzési lehetőségét járták körbe az előadásokkal. Kiemelt szerepet kapott a kompetenciahatárok kérdése is: vagyis az, hogy meddig terjed egy speciális

lábápoló feladata, és mikor kell a beteget orvoshoz irányítani. A témát orvosi oldalról is körbejárták egy neves orvos, dr. Gajdos Gábor baleseti sebész segítségével, hiszen a cukorbeteg láb ellátásánál különösen fontos a kockázatok időben történő felismerése.

A lábápolás ma már nem csupán esztétikai szolgáltatás. A speciális lábápoló szakember feladata lehet az is, hogy felismerje azokat az elváltozásokat, amelyek további orvosi vizsgálatot igényelnek.

A szakmai napon a részt vevő szakemberek érthető, gyakorlatban is használható tudást kaptak, amely a jövőben segíti őket a munkájuk során.

Digitalizációval lehetnek versenyképesebbek a kkv-k

Május közepén a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara kecskeméti székhelyén Digitalizációs napot tartottak a kkv-k számára. A Modern Vállalkozások Programja 2.0 keretében gyakorlatorientált tudást és támogatást kínáltak a vállalkozásoknak, segítve ezzel a digitális fejlődésüket, versenyképességük növelését. A résztvevők több előadást hallgathattak meg e témakörben.

Automatizáció, ami pénzt és időt takarít meg – AI a kkv-kban címmel Sinkó Gergő okleveles építőmérnök, az AIGent Kft. termékfejlesztési szakértője tartott előadást. Rámutatott: ma már szinte minden olyan üzleti folyamat digitalizálható, amely lépésekre bontható. Legyen az könyvelés, marketing, tervezés vagy bármi más. Kiemelte: nincs olyan folyamat, amit ne lehetne üzletileg automatizálni. A végtelenségig korát éljük: végtelen informatikai kapacitásra, végtelen mennyiségű adatfeldolgozásra vagyunk képesek. Az a lényeg, hogy minél több adatunk legyen, s ha ezeket nagyon pontosan betápláljuk, a mesterséges intelligencia annál hatékonyabban, precízebben tud dolgozni, segíteni a munkánkat.

Sinkó Gergő abban segít partnereinek, hogy megtanítsa nekik, miben és hogyan kérhetik a mesterséges intelligencia segítségét. Ezáltal megtanulják, hogyan tudnak úgy kiváltani emberi munkafolyamatokat, hogy az adott munkatárs a kapacitását más területekre összpontosíthassa. Eddig az emberek próbálták eligazodni az adatok között, ezt ma már lehet automatizálni.

A kamarai fórum egy másik előadásában a fenntarthatóság kérdése is helyet kapott. Dr. Hegedűs Éva, a Magyar Környezettudatos Építési Egyesületének (HuGBC) ügyvezetője, közgazdász, ESG szakértő interaktív előadásában arra hívta fel a figyelmet, hogyan lehet a klímaváltozás hatásaira tudatosan felkészülni. A cél, hogy 2050-re karbonsemleges tevékenységet folytassanak a cégek. A zero karbon elérése lehetetlen, de arra kell törekedni, hogy amennyit kibocsátanak, más folyamatokkal ugyanennyit elnyeljenek, semlegesítsenek.

Az AI már az oktatás ajtaján kopogtat

KECSKEMÉT A duális képzés jövőjéről tartottak szakmai fórumot

Új utak a duális képzésben: technológia, tanulók és minőség. E címmel tartottak szakmai fórumot a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara kecskeméti székházában. Az újabb ingyenes rendezvényen, ahogyan a cím is utal rá, az oktatás kapott főszerepet, ezen belül is a duális képzés, több oldalról megközelítve.

SEBESTYÉN HAJNALKA

A rendezvényen Ördög Dóra, a vármegyei kamara szakképzési igazgatója köszöntőjében elsősorban kiemelte: vannak kiváló képességű, motivált tanulók, és vannak olyanok is, akik bizonytalanabb alapokkal lépnek be, vagy gyengébb eredményekkel távoznak. A kérdés nem az, hogy kik a „jobbak”, hanem az, hogy mi mit tudunk hozzátenni ahhoz, hogy minél többen váljanak sikeresek. Sajnos sok gyermek nem lát maga előtt karrierutat. A mai fiatalokat rövid távon a versenyképes jövedelem motiválja, hosszú távon azonban egyre meghatározóbb számukra a munkahelyi sikerélmény, a támogató és emberközpontú szervezeti kultúra, valamint a pozitív, együttműködésen alapuló munkahelyi légkör.

A fórumon az első előadás fókuszában a mesterséges intelligencia gyakorlati alkalmazása állt a szakmai oktatásban, erről Fülöpné Horváth Mónika, a Kiskunhalasi SZC Kiskőrösi Wattay Technikum szakmai igazgatóhelyettese szólt.

– A mesterséges intelligencia (AI) egyszerre jelent lehetőséget és komoly szakmai kihívást az oktatás és a munkaerőpiac szereplői számára. Megkerülni már nem lehet: az AI-technológiák fokozatosan beépültek a mindennapokba, és az oktatásban is egyre erőteljesebben jelen vannak. A digitális kompetenciák hamarosan alapvető elvárássá válnak szinte valamennyi munkakörben.

A hagyományos, tankönyvi for-



A mai fiatalokat rövid távon a versenyképes jövedelem motiválja – hangzott el a fórumon

mában megjelenő tananyagok sok esetben már a jelenlegi technológiai és gazdasági környezettel is nehezen tartanak lépést. Jogosan merül fel a kérdés: ha a tananyagaink a mai világgal is csak részben vannak összhangban, hogyan készíthetjük fel megfelelően a fiatalokat egy olyan jövőre, amelyet már a mesterséges intelligencia formál?

Az oktatást tehát most már nem könyvekből és nem tananyagból tudjuk megvalósítani, szögezte le Fülöpné Horváth Mónika. Nekünk, pedagógusoknak is úgy kell készülni, folytatnia, hogy használjuk ezeket az információkat. Sok tanuló már a gyakorlatban is látja ezeket, például az autógyárakban, vagy azoknál a nagyobb vállalkozásoknál, ahol önjáró robotok pakolják össze a logisztikai csomagokat – fogalmazott Fülöpné Horváth Mónika.

– Ma oktatóként egyre gyakrabban tapasztaljuk, hogy a fiatalok figyelmének fenntartása önmagában is komoly pedagógiai kihívássá vált. Be kell látnunk, átrendeződik a szerepünk: mi már nem csak a tudást adjuk át, hanem az információ elérésének az útját. A diákokban azt kellene erősíteni, hogy ne helyettük gondolkodjon az AI, hanem vegyék rá őket, hogy velük együtt gondolkodjon, és közös

munkavégzésre sarkalljuk őket. Összességében úgy vélem: nem az a kérdés, hogy használjuk-e az AI-t, hanem az, hogy jól tudjuk-e használni – mondta Fülöpné Horváth Mónika, a Kiskőrösi Wattay Technikum szakmai igazgatóhelyettese.

A második előadásban a sajátos nevelési igényű diákok duális képzésbe való integrációjáról szólt dr. Koós-Szalai Beáta, a Szent Ágota Gyermekvédelmi Szolgáltató főigazgató helyettese, aki napi szinten találkozik sajátos nevelési igényű tanulókkal. Ezek a gyerekek a duális képzésben is részt vesznek, és sokuk szakmát szerez. Fontos, hogy a pedagógusok is alkalmazkodjanak hozzájuk, hiszen őket is be kell integrálni az oktatásba.

– Egy nagyon jó iskola, nagyon jó pedagógusokkal abszolút tud pozitív szemlélettel állni ezen gyerekekhez, és egy olyan tápláló környezetet biztosítani számukra, ahol jól tudnak fejlődni és elfogadó környezetet veszi körül őket. A mesterséges intelligencia, az AI azonban „nagyon szereti” ezeket a gyerekeket is, elfogadó velük, mindig segíteni akar nekik, nem elítéléses, nem küld nekik olyan nonverbális jeleket, hogy te nem vagy elfogadható, te nem vagy elég jó. Így a gyerekek is nagyon szeretik az AI-t. Ami

nagyon fontos, sosem szabad a sajátos nevelési igényről pejoratív módon beszélnünk, csakis pozitívan – hangsúlyozta dr. Koós-Szalai Beáta, majd további részleteket osztott meg.

– Ma egy Z vagy Alfa generációs gyereknek egy tanár nem inger. Nagyon más lett a világ, megváltoztak a gyerekek, megváltozott a környezet. Ehhez hozzátartozik a rohamos technikai fejlődés, az AI, az online világ. Az X és Y generáció még felnézett a tanárra, a mai Z generáció már elvárja, hogy mi, pedagógusok kivívjuk az ő tiszteletüket. Ugyanakkor szeretnénk elérni, hogy ők is hasznos tagjai legyenek a társadalomnak. Nekünk az a dolgunk, hogy ezekre a gyerekekre ajándékként tekintsünk, és olyan körülményeket teremtsünk a számunkra, mint egy kertész a virágnak, hogy a napos helyre tegyék, jó földbe, jó öntözéssel. Évről évre emelkedik a sajátos nevelési igényű gyerekek száma, a 2025/26-os tanévben 4500–5000 fővel nőtt a számuk, jelenleg 109 ezer körül mozog – jegyezte meg a szakember.

A rendezvény a Kulturális és Innovációs Minisztérium támogatásával, az NFA-KA-KIM-5/2025/TK/01 számú közreműködői szerződés keretében valósult meg.

Külföldi üzleti ajánlatok

Az alábbi aktuális üzleti lehetőségeket ajánljuk a vállalkozások figyelmébe. Bővebb felvilágosításért és további ajánlatokért a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara 76/501-508-as vagy a 70/702-8401-es száma hívható. Egy gyermekek számára készült játszóbútorokat és moduláris babaházakat fejlesztő belga kkv EU-s gyártópartnert keres fa- és MDF-termékek előállítására beszállítói megállapodás keretében.

(BRDK20260429015)

Egy dán tejipari vállalat európai partnert keres UHT csokoládés tej gyártására különböző kartondobozos skiszerezésekben, elsősorban skandináv piacokra.

(BRDK20260407032)

Egy lengyel kozmetikai cég laboratóriumi vagy kutatási partnert keres olaj- és alkoholalapú termékek csomagolásának fejlett szivárgásvizsgálatához, légi szállítási körülmények szimulálásával.

(BRPL20260416007)

Egy portugál rehabilitációs technológiával foglalkozó vállalat ergonomikus textil biztonsági hevederek gyártóját keresi, amelyek rehabilitációs eszközeibe integrálna beszállítói együttműködésben.

(BRPT20260416016)

Egy francia vállalat, amely kültéri állattartó menedékek gyártására specializálódott, európai partnereket keres ívelt, hullámosított fémlemezek előállítására beszállítói megállapodás keretében.

(BRFR20260403004)

Egy dán vállalatcsoport nyereséges, nagy növekedési potenciálú technológiai, SaaS és digitális platformcégeket keres többségi részesedésszerzés vagy teljes felvásárlás céljából. Elvárás az igazolt árbevétel-növekedés és a pozitív EBITDA.

(BRDK20260429013)

Egy észak-macedóniai vállalat szerződéses gyártási szolgáltatásokat kínál fémalkatrészek és fémszerkezetek előállítására, valamint energetikai megoldások – például BESS-rendszerek és digitális iker alkalmazások – fejlesztésére. Hosszú távú uniós együttműködések keres.

(BRMK20260504005)

Egy román vállalat, amely napárményező rendszerekre és kültéri megoldásokra specializálódott, nemzetközi partnereket keres kültéri teraszbútorok és dekorációs elemek beszállítására. Elsősorban rattanból, alumíniumból vagy fából készült termékek iránt érdeklődik.

(BRRO20260429004)

KapaciTÁRSat keresnek a vállalkozásoknak

BÁCS-KISKUN Új digitális platform segíti a hazai beszállítói kapcsolatokat

Elindult a KAPTÁR, azaz a KAPacitás megosztó AdatTÁR. Ez az új digitális megoldás a hazai beszállítói kapcsolat erősítésére. Célja, hogy segítse a vállalkozásokat az üzleti partnerek és szabad kapacitások gyors, célzott megtalálásában. Íme, a részletek.

Az Országos Kamarai Beszállítói Program idei első három eseményén 30 nagyvállalat és 834 regisztrált beszállító vett részt, akik összesen 1416 célzott üzleti tárgyalást folytattak le. A Heves Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara 2014 óta nagy sikerrel szervezett beszállítói fóruma mintájára 2025-ben indított országos program

óriási érdeklődést váltott ki a hazai kkv-k és a nagyvállalatok körében. A fórumok tapasztalatai alapján a vállalkozásoknak valódi, élő találkozókra és megbízható partnerkapcsolatokra van szükségük. A KAPTÁR nevű új, mesterséges intelligencia alapú online platform a sikeres fórunsorozatot követően egész évben elérhetővé teszi az üzleti kapcsolatok élénkítését.

A KAPTÁR platform a Kamara meglévő vállalkozói adatbázisára és céginformációira építve olyan modern partnerkereső rendszer, amely jelentősen megkönnyíti a vállalkozások közötti együttműködést. A rendszer mesterséges intelligenci-



Új digitális megoldás a hazai beszállítói kapcsolat erősítésére

ával támogatja a cégprofilok gyors és pontos kitöltését, valamint automatikusan kommunikáló AI-chatbot segítségével intelligensen szűri az együttműködési hirdetéseket és partnerkereséseket.

A KAPTÁR célja, hogy mindenki megfelelő KapaciTÁRSra találjon. A Csongrád-Csanádi Kereskedelmi és Iparkamara által fejlesztett platform 300–400 regionális cég adataival indult el. A jövőben a beszállítói fórum minden újabb állomása az adott térség vállalkozásaival bővül az adatbázis. A vállalkozások a regisztráció után ellenőrizhetik és aktualizálhatják cégadataikat, feltölt-

hetik szabad kapacitásaikat, közzé tehetik partnerkeresési igényeiket, valamint láthatóvá válhatnak az országos kamarai hálózatban is. A rendszerben kizárólag kamarai munkatársak által jóváhagyott adatok jelennek meg, biztosítva ezzel az információk hitelességét és megbízhatóságát.

A jelenlegi gazdasági környezetben számos kis- és középvállalkozás rendelkezik kihasználatlan kapacitásokkal, miközben a nagyvállalatok stabil, hazai beszállítók után kutatnak. A Kaptar.mkik.hu címen elérhető KAPTÁR a jövőben megoldást nyújt az egymásra találásban.

Fogyasztóvédelmi támogatást kapnak a kkv-k

A jövőben országos kamarai program segíti a kkv-kat a fogyasztóvédelem és az ügyfélpanasz-kezelés területén. Köszönhetően annak, hogy elindult az OVK-TÁR, azaz az Országos vállalkozói munkacsoport-hálózat és kamarai workshop-program, amely gyakorlatorientált, gyorsan alkalmazható megoldásokkal segíti a cégek fogyasztóvédelmi jogszabályi megfelelését és ügyfélpanasz-kezelési gyakorlatát.

Az országszerte nyolc helyszínre ellátogató OVK-TÁR a felhasználói élményre és az üzleti célokra egyszerre fókuszáló, úgynevezett service design alapú fejlesztési logikára épül. A program nem előregyártott megoldásokat kínál, hanem vállalkozói interjúkra, problématerképezésre, kamarai visszajelzésekre és tesztesítésre támaszkodva alakítja ki a gyakorlati javaslatokat. A Budapesti Békéltető Testület szakmai vezetésével és a Budapesti Kereskedelmi és Iparkamara projektgazdai koordinációjával zajló együttműködés biztosítja, hogy a fejlesztések ne csak országos szinten legyenek relevánsak, hanem a helyi vállalkozói igények is beépüljenek a folyamatba.

A Vállalkozásfejlesztési Program részeként a Magyar Kereskedelmi és Iparkamara finanszírozásával létrejött kezdeményezés különösen a határidők szigorú betartására, a megfelelő dokumentálásra, az egységes ügyfélkommunikációra, valamint a tájékoztatók és az általános szerződési feltételek (ÁSZF) releváns elemeire helyezi a hangsúlyt.

A projekt négy fő pillérre épül, az országos vállalkozói munkacsoport-ülésekre, az országos műhelymunkára, a fogyasztóvédelmi jogi tanácsadásra és a hasznos tudásanyagok létrehozására. A program eredményeként olyan tudásanyagok jönnek létre, mint panaszkezelési folyamatábrák, fogyasztóvédelmi kisokosok, valamint joggyakorlat-csomagok, amelyek a későbbiekben is széles körben használhatók maradnak egy tudástárban.

Az online jelenlét már nem választás kérdése

BAJA Újabb workshopot szervezett a vármegyei iparkamara

A digitális világ gyors változásai folyamatos alkalmazkodásra készítik a cégeket. A Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara e témáról szóló legutóbbi előadásán, Baján az online marketing lehetőségeiről, a vállalkozók által gyakran elkövetett hibákról és a digitális jelenlét alapjairól is szó esett.

TORDA ADRIENN

A digitális világ kis túlzással napi szinten változik, rendszeresen jelennek meg új platformok, átalakulnak a felhasználói szokások, de az online térben fellelhető trendek és az elérési lehetőségek is folyamatosan változnak. Éppen ezért egy vállalkozás számára ma már önmagában nem elegendő egy jól működő weboldal vagy egy közösségi oldal létrehozása. Aktív jelenlétre, rendszeresen frissülő tartalmakra és tudatos digitális kommunikációra van szükség. A szakemberek szerint az ügyfelek többsége elsősorban az interneten keres információt, szolgáltatást vagy konkrét terméket, ezért a vállalkozások számára kulcskérdés, hogy képesek-e alkalmazkodni a gyorsan alakuló online környezethez. Ebben nyújtott segítséget a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara bajai rendezvénye, ahol az online marketing írott és íratlan szabályai kerültek előtérbe.

A workshopon Gazdag Zoltán, a MyMarketing Inspiration Kft. ügyvezető igazgatója segített eligazodni a résztvevőknek az online tér útvesztőjében. A szakember több mint 10 éve foglalkozik marketinggel, ügyvonalával pedig mintegy 200 vállalkozás digitális jelenlétének fejlesztésében szerzett tapasztalatot, így az előadás során számos gyakorlati példát és valós piaci helyzetet is megosztott a résztvevőkkel.

A szakember szerint a digitalizáció korában komoly



Gazdag Zoltán segített eligazodni a résztvevőknek az online tér útvesztőjében

versenyelőnyt jelenthet az aktív online jelenlét, és azok a szolgáltatók, akik nem tudnak lépést tartani a folyton megújuló környezettel, könnyen elveszíthetik a potenciális ügyfeleik egy részét. A trendek nagyon gyors ütemben változnak.

Gazdag Zoltán hozzátette, a kisebb vállalkozások gyakran idő és energia hiányában nem tudnak megfelelően foglalkozni az online marketinggel. Az egy személyes vagy néhány főből álló kisvállalkozások esetében a napi ügyintézés, az adminisztráció és az operatív feladatok mellett háttérbe szorul a kommunikáció és a tartalomgyártás. Ezt támasztotta alá a workshop elején kitöltött rövid kérdőív is, amelyben a válaszok azt mutatták, hogy sokan jelenleg csak kisebb mértékben használnak fizetett online hirdetéseket, mások pedig egyáltalán nem élnek ezzel a lehetőséggel. A marketinges szerint ennek oka nem a nyitottság hiánya, hanem a kapacitáskorlát.

A szakember ugyanakkor arra is felhívta a figyelmet, hogy ma már számos olyan eszköz és automatizált megoldás áll rendelkezésre, amelyek segítségével előre időzíthetők a hirdetések.

Az előadó szerint az egyik legnagyobb tévhit, hogy az online marketing kizárólag bonyolult és költséges megoldásokkal működhet hatékonyan. Sokan azért nem foglalkoznak a tudatos online kommunikációval, mert túlságosan összetettnek látják a folyamatot, miközben sok esetben már egyszerűbb tartalmakkal is jelentős eredményeket lehet elérni. Az is az online marketinghez tartozik, amikor valaki egy videó keretén belül bemutatja a termékét vagy a szolgáltatását, és ezt közzéteszi a megfelelő közösségi oldalakon. Ma már a legalapvetőbb, néhány ezer forintos hirdetési csomaggal is több felhasználóhoz el lehet juttatni a tartalmakat.

Az előadásban szó esett az úgynevezett See-Think-Do-Care modellről, amely abban segíthet a vállalkozásoknak, hogy tudatosan építsék fel marketingstratégiájukat. A modell lényege, hogy a különböző szakaszokban eltérő típusú tartalmakkal és üzenetekkel érdemes megszólítani a potenciális ügyfeleket.

A workshopon az is elhangzott, hogy a tudatos online jelenlét hosszú távú építkezést igényel, amelyben a rendszeresség és a megfelelő kommunikáció

is kulcsszerepet játszik. Az ilyen jellegű előadásokra nagy igény mutatkozik, hasznosnak tartják a vállalkozók, sok a visszatérő résztvevő.

Györökné Mészáros Eszter, a vármegyei kereskedelmi és iparkamara bajai képviseletének vezetője elmondta: a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara minden évben úgy állítja össze az előadásokat, hogy a résztvevők az elhangzó elméleti és gyakorlati tanácsokat megfogadva később a saját vállalkozásukban hasznosítsák a megszerzett tudást. Nagyon változatosak az előadások, workshopok, tréningek, a mesterséges intelligenciától kezdve a hulladékgazdálkodáson át sok témát érintettek már, ezáltal az online marketing került napirendre, ami szintén abban segíti a vállalkozókat, hogy naprakész információkhoz jussanak és versenyképesek maradjanak.

A workshopot május végén a vármegyei kamara kiskunhalasi képviseletén is megtartották. A rendezvény a Vállalkozásfejlesztési Program része, amely a Nemzetgazdasági Minisztérium NGM_SZERZ/430-3/2025 sz. projektjének támogatásából valósult meg.

Dél-alföldi Innovációs Díj 2026. évi pályázati kiírása

A Magyar Tudományos Akadémia Szegedi Akadémiai Bizottságának elnöksége, együttműködve Bács-Kiskun, Békés és Csongrád-Csanád vármegyei kereskedelmi és iparkamaráival és a Dél-alföldi Regionális Innovációs Ügynökség Közhasznú Egyesülettel, 2026-ban tizenhetedik alkalommal írja ki a Dél-alföldi Innovációs Díj pályázatot. Célja a dél-alföldi régióban a vállalkozások, valamint a feltalálók által a három vármegye területén létrejött szellemi alkotások elismerése, az innovációs tevékenység és a technológiai transzfer támogatása.

Pályázni lehet bármely (a) új, (b) saját feltalálói tevékenységen alapuló, (c) iparilag alkalmazható és (d) piacépes megoldást tartalmazó innovációs eredménnyel.

A fent említett szervezetek képviselőiből álló szakmai kuratórium innovációs díjjal jutalmazza a három vármegye területéről a Szegedi Akadémiai Bizottsághoz 2026. szeptember 30-ig beérkező pályamunkákat.

Az eredmények kihirdetését, a díjazott pályamunkák szakmai bemutatását 2026 novemberében, a magyar tudomány ünnepe alkalmából tartják meg.

A pályázattal kapcsolatos információk az MTA SZAB honlapján, a pályázatok oldalán megtalálhatók.



GAZDASÁGI *ablak*

A Petőfi Népe és a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara kiadványa

SZERKESZTŐK:

Sebestyén Hajnalka, Gaál József, Sipos Zsolt

KÉSZÜLT:

Mediaworks Kiadó és Nyomda Kft., Budapest

ISSN 3004-2186 (NYOMTATOTT)

Stabil alapokon a bolgár–magyar együttműködés

SZAMOKOV Új együttműködések és gazdasági kapcsolatokat épülhetnek Bulgáriával

Bulgáriában Szamokov városa adott otthont a III. Bolgár–Magyar Üzleti Fórumnak, amely a két ország közötti gazdasági kapcsolatokat további mélyítését szolgálta. Az április végi rangos esemény a „Magyar Napok Szamokovban” kezdeményezés keretében valósult meg, és jelentős intézményi, kamarai és vállalati részvétel mellett zajlott. A fórumon részt vett Gaál József, a Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara elnöke, Kecskemét alpolgármestere.

A fórum egyik kiemelt üzenete az volt, hogy a bolgár–magyar gazdasági kapcsolatokat folyamatos növekedést mutatnak.



Szamokov városa adott otthont az üzleti fórumnak

A két ország közötti áruforgalom 2025-ben meghaladta a 2,4 milliárd eurót, ami jól tükrözi a kétoldalú együttműködés erősödését. A magyar befektetések Bulgáriában szintén jelentősek, és a visegrádi országok közül Magyarország az egyik vezető befektetőnek számít az országban.

A fórum egyik legfontosabb eredménye, hogy együttműködési megállapodások születtek a bolgár és a Bács-Kiskun vármegyei kamara között. Ezek célja: gazdasági információcseré, beruházások ösztönzése, üzleti delegációk szervezése, kis- és középvállalkozások közötti partnerségek támogatá-

sa. A megállapodások hosszú távon stabil keretet biztosítanak a két ország vállalkozásai közötti együttműködéshez, különös tekintettel a technológiai fejlesztésekre, a szolgáltatásokra és a logisztikai együttműködésre.

A fórum rávilágított Szamokov térségének gazdasági potenciáljára is. A tervek között szerepel egy magyar egyetemi képzési központ létrehozása is, amely tovább erősítheti az oktatás és az ipar közötti kapcsolatokat.

A fórum második része az üzleti szféra és a felsőoktatás közötti együttműködésre koncentrált. A versenyképesség növeléséhez elengedhetetlen a gyakorlatorientált képzés és az

ipari igényekhez igazodó oktatási struktúra. Kiemelt figyelmet kaptak a technológiai fejlesztések, különösen a robotika és az automatizáció.

A III. Bolgár–Magyar Üzleti Fórum egyértelműen megerősítette, hogy a két ország közötti gazdasági együttműködés stabil alapokon nyugszik, és további bővülési potenciállal rendelkezik. A Bács-Kiskun Vármegyei Kereskedelmi és Iparkamara részvétele és az aláírt együttműködési megállapodások új perspektívát nyitnak a magyar vállalkozások számára a bolgár piacon, miközben hozzájárulnak a régiók közötti gazdasági kapcsolatok elmélyítéséhez.